REPORT I/2016

Top-Thema
» Bürgschaften und Beteiligungen – Rückblick auf das Jahr 2015
» Leasing-Bürgschaften jetzt auch für Sparkassenkunden!

Niedersachsen Aktuell
» Newsticker

Service und Produkte
» Existenzgründer in Niedersachsen profitieren von der Erfolgsgeschichte Mikromezzanin-Kapital
» Hannoversche Volksbank und NBB/MBG: Team-Play in der Unternehmensfinanzierung
» NBB Erfolgsprojekt: Marktkontor GmbH
» MBG Erfolgsprojekt: neoLASE GmbH

NBB/MBG Intern
» Banker-Frühstücke im Frühjahr 2016 – neu eingedeckt

Sehr geehrte Damen und Herren,

herzlich willkommen zu unserem ersten Report 2016.

NBB und MBG blicken auf ein erfolgreiches Jahr 2015 zurück. Und es geht dynamisch weiter: Die ersten Zusagen der NBB für die neuen Agrar-Bürgschaften sind 2016 bereits erfolgt. Die Bürgschaftsmöglichkeiten für Contracting-Maßnahmen wurden verbessert und durch die Aufstockung und Neuauflage des Mikromezzanin-Fonds durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie sind nun noch mehr Beteiligungen an Klein- und Kleinstunternehmen möglich.

2015 hat die Hannoversche Volksbank gemeinsam mit der NBB und MBG eine Vielzahl von Projekten realisiert. Nun beantworten die beiden Spezialisten im Segment „Gründung & Nachfolge", Helge Stille und Marc Tripler, Fragen rund um das immer wichtigere Thema Unternehmensnachfolge.

Um Ihnen die Vielfalt unserer Kunden zu zeigen, stellen wir Ihnen Unternehmen aus den Bereichen Klimatechnik, Gastgewerbeausstattung und Lasertechnologie vor.

Detlef Siewert und Rainer Breselge, Geschäftsführer NBB/MBG

Die noch offenen Termine unserer Banker-Frühstücke finden Sie auf Seite 8.

Wir wünschen Ihnen und uns ein erfolgreiches neues Jahr!

Detlef Siewert Rainer Breselge

Bürgschaften und Beteiligungen – Rückblick auf das Jahr 2015

Erfolgreiches Jahr bei Bürgschaften und Beteiligungen
Das gesellschaftlich turbulente Jahr 2015 war auch im niedersächsischen Bürgschaftsmarkt dynamisch. Nach einem guten Start sank der Antragseingang bis April auf ein Minus von etwa 30 Prozent gegenüber dem Vorjahr. Dieser Rückstand wurde bis November auf 10 Prozent verringert – und nach einem tollen Endspurt im Dezember wurden die sehr guten Vorjahreswerte sogar um etwa 6 Prozent übertroffen. Erstmals seit 2010 wurde zudem die Marke von 100 Millionen Euro verbürgter Kredite und Beteiligungen überschritten. Damit liegt die NBB bundesweit auf Platz fünf nach Anzahl der übernommenen Bürgschaften und nach verbürgtem Kreditvolumen sogar auf Platz drei.
Knapp 25 Prozent der Bürgschaftsübernahmen, nämlich 86 von insgesamt 369, entfielen auf das Handwerk, gefolgt von 77 Bewilligungen für den Handel und 61 im Dienstleistungsbereich. Dem Volumen nach lag mit 17,6 Millionen Euro allerdings der Groß- und Einzelhandel vorn. Den stärksten Zuwachs auf 11,5 Millionen Euro gab es bei Hotels und Gaststätten – eine Steigerung von 133 Prozent.

Mehr als 41 Prozent aller Zusagen förderten Gründungsvorhaben, die besonders zum Jahresende verstärkt nachgefragt wurden. Auch die bundesweit einheitlich angebotenen Bürgschaften für Leasing-Finanzierungen stießen auf zunehmendes Interesse. Mit 43 Beteiligungszusagen konnten mehr als doppelt so viele niedersächsische Unternehmen wie im Vorjahr von einer Zusammenarbeit mit der MBG profitieren. Das zugesagte Volumen stieg um etwa 65% im Vergleich zum Vorjahr. Neben der Beteiligung wurde häufig eine Bürgschaft der NBB genutzt.

Aus dem Mikromezzanin-Fonds wurden 39 zusätzliche Kleinstbeteiligungen in Höhe von durchschnittlich 42.000 Euro genehmigt. Da sie weiterhin gefragt sind, ist der Mikromezzanin-Fonds des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie kürzlich um 80 Millionen Euro aufgestockt worden.

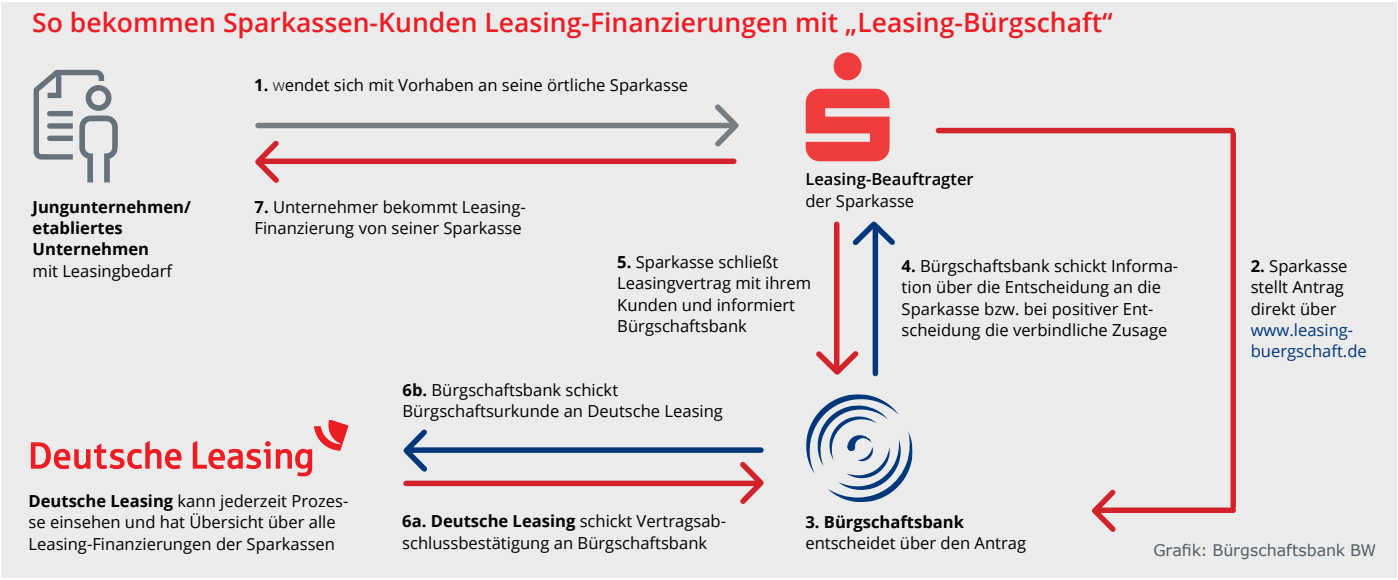
Leasing-Bürgschaften jetzt auch für Sparkassenkunden!

Die Erfahrung zeigt: Häufig fehlt es gerade Gründern und jungen Unternehmern an Bonität und Besicherung, um wichtige Anschaffungen wie Hard- und Software, Maschinen und Anlagen, KFZ-Sonderfahrzeuge und Einrichtungen zu tätigen. Das 2014 gestartete Programm „Leasing-Bürgschaft" schließt diese Lücke. Seit Kurzem profitieren auch Sparkassenkunden von diesem Verfahren.

Die Zahl der Anträge für das Programm „Leasing-Bürgschaft" nimmt bundesweit stetig zu. Die NBB kann Leasingfinanzierungen bis zu 250.000 Euro pro Leasinggut mit 30 oder 60 Prozent schnell und bequem verbürgen. Insgesamt lassen sich Leasing-Finanzierungen von bis zu 1 Million Euro begleiten. Mit diesem speziellen Angebot werden wir noch zeitnah und gesondert auf die Sparkassen in Niedersachsen zugehen.

Weitere Informationen erteilt Birgit Löffler:
birgit.loeffler@nbb-hannover.de
Tel: 0511 / 3 37 05 – 35

In sieben Schritten zur Leasing-Bürgschaft:



Wirtschaft aktuell aus Niedersachsen **Wirtschaft aktuell aus Nied**

Schwere Zeiten für Niedersachsens Automobilzulieferer

Die Krise bei Volkswagen bringt seit Jahresbeginn auch die Zulieferindustrie zunehmend in Bedrängnis. Aus Sorge vor Absatzeinbrüchen ist **VW besonders vorsichtig bei den Bestellungen**. Dazu kommt, dass Wolfsburg durch interne Veränderungen die **Vielfalt der benötigten Teile deutlich reduziert** hat. In den kommenden Monaten sind Auswirkungen auf den Arbeitsmarkt zu befürchten.

Online-Handel überflügelt Einzelhandel

Der stationäre Handel gerät zunehmend unter Druck. Der **Online-Handel** hat im Vergleich zum Vorjahr **rund zehn Prozent zugelegt**, während die **Umsätze** im **Einzelhandel vor Ort rückläufig** sind. Dabei könnten **lokale Händler viel stärker** als bisher **vom Internet profitieren**: Laut NIHK vertreibt nur jeder Zehnte seine Produkte auch über Onlinemarktplätze, jeder Fünfte betreibe einen eigenen Webshop.

Niedersächsischer Arbeitsmarkt weiter stark

Selbst in der kalten Jahreszeit ist der **Arbeitsmarkt in Niedersachsen in außerordentlich guter Verfassung**. Die **Arbeitslosenquote** lag mit 5,8 Prozent **deutlich niedriger** als im Vorjahresmonat. Besonders positiv ist die Entwicklung der **sozialversicherungspflichtigen Beschäftigungsverhältnisse**: Hier ist ein **Wachstum von 2,5 Prozent** gegenüber dem Vorjahr zu verzeichnen.

Landesweit sind allerdings weiterhin mehr als 58.000 Stellen unbesetzt. Besonders im Gesundheits- und Sozialwesen sowie der öffentlichen Verwaltung besteht Fachkräftebedarf.

Bessere Bürgschaftsbedingungen für Contracting-Vorhaben

Contracting-Vorhaben, die zu einer Energie-Einsparung von mindestens 25 Prozent führen, **können künftig mit bis zu 2 Millionen Euro verbürgt werden** – im Unterschied zu bisher 1,25 Millionen Euro. Von den **verbesserten Konditionen** profitieren **kleine und mittlere Unternehmen** (KMU) sowie **Freiberufler**. Näheres im kommenden Report.

Quelle: Hannoversche Allgemeine Zeitung, Bundesagentur für Arbeit, Niedersächsische Industrie- und Handelskammertag (NIHK)

Existenzgründer in Niedersachsen profitieren von der Erfolgsgeschichte Mikromezzanin-Kapital

*Bereits seit mehr als zwei Jahren können Start-ups und Kleinunternehmen mit einer Beteiligung aus dem Mikromezzanin-Fonds des BMWi ihre Eigenkapitalquote verbessern. Die MBG managt diese Beteiligungen in Niedersachsen – und stärkt damit Unternehmen wie die **L&G Klimatechnik GmbH** aus Nordhorn.*

Es ist eine große Herausforderung, eine eigene Existenz aufzubauen. Angehende Unternehmer müssen nicht nur ihr Metier verstehen. Sie müssen den Markt kennen und brauchen betriebswirtschaftliche Grundlagen. Nicht zuletzt benötigen sie Startkapital. Die Hausbank von einem Geschäftsmodell zu überzeugen fällt leichter, wenn die Eigenkapitalquote durch Mikromezzanin verbessert wird.

„Die Stärkung des Eigenkapitals bedeutet eine Stärkung des Unternehmens. Damit können wir unsere Marktstellung langfristig festigen." So beschreibt Manfred Gohe, was eine Mikromezzanin-Beteiligung der MBG Niedersachsen für ihn bedeutet. Die L&G Klimatechnik GmbH aus Nordhorn bietet ein Rundumpaket für Kälte- und Klimatechnik, von der Beratung über die Planung bis zur Inbetriebnahme.

„Durch das Mezzaninkapital hat sich unser Rating verbessert." Erwartungsgemäß positiv entwickeln sich dann die Zahlen. Der Vertrieb läuft bereits im ersten Jahr besser als erwartet. Die Umsätze überflügeln den Geschäftsplan, zwei Arbeitsplätze konnten neu geschaffen werden.
Besonders die kurzen Reaktionszeiten der Beteiligungsgesellschaft sind wichtig. „Die Zusammenarbeit mit der MBG war für uns eine wirklich positive Erfahrung", bekräftigt Manfred Gohe, „nicht zuletzt, weil alles so schnell und unkompliziert ablief."

In den nächsten fünf Jahren hofft Gohe, Umsatz und Marktanteile weiter zu steigern. Drei zusätzliche Arbeitsplätze sollen entstehen. Eine Beteiligung mit Mikromezzanin läuft höchstens zehn Jahre. Für weitere und größere Finanzierungen kann die klassische MBG-Beteiligung genutzt werden.

Mikromezzanin auf einen Blick

Mit Beteiligungen aus dem Mikromezzanin-Fonds des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie stärkt die MBG seit 2013 niedersächsische Kleinunternehmer. Sie können Darlehen leichter und zu besseren Konditionen erlangen, denn die verbesserte Eigenkapitalquote steigert Kreditwürdigkeit und Ranking.

Der Mikromezzanin-Fonds unterstützt mit 85 Millionen Euro:

- Kleinstunternehmen, auch gewerblich orientierte Sozialunternehmen oder umweltorientierte Unternehmen
- Existenzgründungen aus der Arbeitslosigkeit, von Unternehmerinnen oder Menschen mit Migrationshintergrund
- Unternehmen, die ausbilden und/oder in neue Arbeitsplätze investieren
- Ausgeschlossen sind Sanierungsfälle und Unternehmen in Schwierigkeiten

So wird mit Mitteln aus dem Mikromezzanin-Fonds Deutschland gefördert:

Ansprechpartner:	Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Niedersachsen (MBG) mbH
Finanzierungsanlässe:	Gründung/Kauf eines Unternehmens, Unternehmensnachfolge, Investitionen, Betriebsmittel, Eigenkapitalstärkung
Beteiligungsbetrag:	10.000 bis 50.000 Euro
Laufzeit:	Höchstens zehn Jahre. Zurückgezahlt wird meist ab dem siebten Jahr – auf Wunsch auch früher.
Gebühr:	Einmalig 3,5 Prozent aus dem Beteiligungsbetrag
Vergütung:	8 Prozent p.a. aus dem Beteiligungsbetrag sowie max. 1,5 Prozent p.a. gewinnabhängige Vergütung
Bedingungen:	Sie benötigen keine Sachsicherheiten. Eine Schufa-Auskunft ist notwendig. Die MBG Niedersachsen übt keinen Einfluss auf die Geschäftsführung aus.

Hannoversche Volksbank und NBB/MBG: Team-Play in der Unternehmenssicherung

Helge Stille und Marc Tripler sind seit Anfang der 90er Jahre bei der Hannoverschen Volksbank – seit 16 Jahren als Spezialisten auf dem Gebiet „Gründung & Nachfolge". 2015 realisierte ihr Team gemeinsam mit der NBB/MBG zahlreiche Projekte. Grund genug für ein Gespräch.

Wann kommt es zu einer Zusammenarbeit zwischen dem Team „Gründung & Nachfolge" und der NBB/MBG?
Helge Stille: Wenn Kunden über eine Unternehmensnachfolge oder Existenzneugründung nachdenken, stellen wir den Kontakt zur NBB/MBG her und führen gemeinsame Gespräche, wenn es sinnvoll ist. Aktuell arbeiten wir gemeinsam an zehn Projekten.
Marc Tripler: Wir beraten unsere Firmenkunden auch, wenn es um Themen wie Wachstums-, Betriebsmittel oder Immobilienfinanzierung geht und sehen uns dabei als Spezialisten für öffentliche Finanzierungen.

Wie häufig entsteht eine Zusammenarbeit mit der NBB/MBG und wie sieht der Ablauf einer Kooperation aus?
Marc Tripler: Die Hannoversche Volksbank belegt seit Jahren einen Platz in der Spitzengruppe bei den Antragszahlen, in 2015 lagen wir sowohl bei den eingereichten Anträgen wie auch beim verbürgten Kreditvolumen ganz vorne. Was uns eint: Die Hannoversche Volksbank, NBB und MBG verstehen sich als Partner des Mittelstands in der Region Hannover.
Helge Stille: Wir sind Partner auf Augenhöhe und haben eine gemeinsame vertriebliche Ausrichtung. Das macht es uns, gemeinsam mit den Beratern von NBB und MBG möglich, dem Kunden eine schnelle, unkomplizierte und einvernehmliche Entscheidung zu den Kreditanfragen zu gewährleisten.

Profitieren Sie auch von der zwischenmenschlichen Zusammenarbeit mit der NBB/MBG?
Helge Stille: Durch unsere langjährige und enge Kooperation, sowohl in zwischenmenschlicher als auch in fachlicher Hinsicht, ist ein eingespieltes und vertrautes Miteinander entstanden. Das stärkt auch die zukünftige Zusammenarbeit, wovon unsere Kunden nur profitieren können.

Helge Stille

Marc Tripler

Marc Tripler: Nach 16 Jahren Erfahrung als Existenzgründungsberater weiß ich, dass eine gute personelle Zusammenarbeit maßgebend für eine professionelle Kundenbetreuung ist. Durch unsere persönlichen Kompetenzen gelingt eine lösungsorientierte Betrachtung und eine individuelle Finanzierungsgestaltung so am besten – und das ist einer der größten Vorteile für den Kunden.

Die Unternehmensnachfolge wird immer wichtiger in Ihrem Segment. Inwiefern können Sie Ihre Kunden bei der Unternehmensübergabe unterstützen?
Marc Tripler: Die Unternehmenssicherung und -nachfolge steht im Fokus der jährlichen Kundengespräche. Als Spezialisten unterstützen wir unsere Firmenkundenberater und geben Tipps in der Gestaltung und Finanzierung der Nachfolge. Wir bieten unseren Kunden jederzeit ein Beratungsgespräch an und informieren über die wichtigsten Eckpunkte der Kaufpreisfindung.

Welche Chancen sehen Sie für die Unternehmensnachfolge jetzt und zukünftig?
Helge Stille: Die Chancen für Unternehmensnachfolgen stehen gut! Das wird sich auch künftig nicht ändern. Ganz im Gegenteil: Eine erfolgreiche Unternehmensnachfolge ist sogar vorteilhafter als eine Neugründung. Ausschlaggebend hierfür sind die langfristige Einarbeitung des Nachfolgers im Betrieb und die Ermittlung eines fairen Kaufpreises, der für den Nachfolger bezahlbar ist.

Hannoversche Volksbank

Welchen Rat würden Sie Nachwuchsunternehmern mit auf den Weg geben?
Marc Tripler: Zum einen ist es wichtig, zukünftige Finanzierungspartner frühzeitig in die Planung zu integrieren. Und zum anderen: Ist das Konzept tragfähig und sorgfältig ausgearbeitet, ist eine Unterstützung durch die NBB/MBG auch bei fehlenden Sicherheiten sinnvoll.
Helge Stille: NBB, MBG und das Team „Gründung & Nachfolge" der Hannoverschen Volksbank bilden ein neues Team, das Ihre unternehmerische Zukunft sichert!

NBB Erfolgsprojekt: Marktkontor GmbH

Wo es nach frischen Brötchen duftet sind die Produkte von Marktkontor wahrscheinlich nicht fern. Das Unternehmen unter der Leitung von Heike Brandes-Stehle beliefert Gastronomiebetriebe.

Berufskleidung für die Backstube
Spezialisiert haben wir uns auf Ausstattung von Bäckereien. Vor allem im Bereich Berufskleidung haben wir unser Produktsortiment besonders auf die Bedürfnisse dieser Branche abgestimmt. Schließlich wollen Bäckereibetreiber heutzutage auf schicke Schnitte und moderne Farben nicht verzichten! Vor allem die stetig wachsenden Filialisten stellen uns vor immer neue Herausforderungen, bieten aber auch interessante Gelegenheiten.

Ganzheitlich nach Maß
Im Zentrum unserer Arbeit steht die persönliche Beratung beim Kunden vor Ort – sei es in Deutschland, Österreich oder der Schweiz. Unser Ziel ist es immer, gemeinsam mit unseren Kunden eine professionelle und passgenaue Lösung für den Marktauftritt zu schaffen. Dazu gehört neben der Musterentwicklung auch die weitergehende Beratung, zum Beispiel in Sachen Ausstattungsmenge und Lagerbevorratung. Mit diesem ganzheitlichen Konzept konnte unser Unternehmen in wenigen Jahren von zwei auf 15 Mitarbeiter wachsen. Darauf sind wir natürlich stolz. Aber in dem ehemaligen Autohaus, das wir 2006 gekauft und umgebaut hatten, wurde es irgendwann einfach zu eng.

Leistung der NBB
Im Jahr 2013 haben wir uns dann entschieden, Teile der alten Bausubstanz durch einen Neubau zu ersetzen. So ein Vorhaben war für uns natürlich eine große finanzielle Herausforderung. Uns war klar, dass wir eine derartige Investition nur gemeinsam mit einem Finanzierungspartner mit Weitblick an unserer Seite realisieren können. Unsere Hausbank, die Landessparkasse zu Oldenburg, hat den Kontakt vermittelt. Die Zusammenarbeit mit der NBB lief dann vollkommen reibungslos. Wir mussten nur unsere Unterlagen erbringen, alles Weitere ging fast von alleine. Mit den neuen Büroflächen, die mit Hilfe der Finanzmittel – abgesichert durch die Bürgschaft – entstanden sind, konnten wir Kapazitäten für die Zukunft schaffen und gleichzeitig ein angenehmes Arbeitsklima für unsere Mitarbeiter herstellen.

Immer ein offenes Ohr

„Gemeinsam mit der NBB und der Geschäftsführung haben wir eine schnelle und zielführende Finanzierungslösung zur Erweiterung der Betriebsimmobilie gefunden. Kathrin Temme von der NBB hatte dabei stets ein offenes Ohr für unsere Anliegen. Als Meilenstein wird uns das Richtfest in Erinnerung bleiben, bei dem wir auf die gute Zusammenarbeit aller Parteien zurückblicken können."

Oliver Lintner, Landessparkasse zu Oldenburg

Ausblick
Ich bin sehr optimistisch und gespannt wie es weiter geht! Mit unserem Neubauprojekt haben wir Kapazität für weitere acht Arbeitsplätze geschaffen und unsere Lagerflächen reichen vielleicht noch für fünf Jahre – vielleicht aber auch nicht. Sicherlich werden wir bei erneutem Finanzbedarf wieder auf die NBB zu kommen! Denn sie hält was sie verspricht: Kein Erfolg versprechendes Vorhaben darf an fehlenden Sicherheiten scheitern. Nach Meinung aller Beteiligten kann nur so der Mittelstand in der Region gefördert werden.

→ Marktkontor GmbH

Konzeptionelle Ausstattung und Beratung rund um das Gastgewerbe
Gründung: 2002
Unternehmenssitz: Wardenburg
Geschäftsführung: Heike Brandes-Stehle

www.markt-kontor.de

MBG Erfolgsprojekt: neoLASE GmbH

Vor etwas über 100 Jahren hatte Albert Einstein in seiner Allgemeinen Relativitätstheorie die Existenz von Gravitationswellen vorhergesagt. Im Februar 2016 erfuhr die Weltöffentlichkeit nun von ihrem erfolgreichen Nachweis. Gemeinsam mit dem Max-Planck Institut für Gravitationsphysik (AEI) und dem Laser Zentrum Hannover e.V. (LZH) hat die neoLASE GmbH die Lasertechnologie dafür entwickelt, erklärt Geschäftsführer Dr. Maik Frede.

Traditionsstandort für Lasertechnologie

„Hannover hat eine lange Tradition in der Lasertechnik zur Gravitationswellenmessung. So kam es auch, dass ich seinerzeit meine Dissertation hier angefertigt habe. Mit LZH und AEI haben wir die idealen Partner für unsere Arbeit direkt vor Ort. Aufgrund dieser besonders guten Bedingungen sind wir in der Lage, Lasersysteme für sehr spezielle Anwendungen zu produzieren.

Höchste Präzision und eine Menge Kraft

Unsere Systeme bestehen aus zwei Hauptkomponenten: einem hochpräzisen, aber leistungsschwachen Laser und einem optischen Verstärkersystem. Wie bei der Stereoanlage zu Hause liefert ein guter CD-Player vielleicht den besten Klang, kann aber ohne Verstärker keinen ganzen Raum beschallen. Der Verstärker muss wiederum eine Menge Kraft liefern, ohne die Klangqualität zu beeinträchtigen. Diese Komponenten genau aufeinander und auf die Kundenbedürfnisse abzustimmen ist eine unserer Spezialitäten. Damit die besonders hohen Strahleigenschaften zu erreichen, die ein Gravitationswellendetektor benötigt, ist eine große Herausforderung.

Offene und zielorientierte Beratung

Die Entwicklung wissenschaftlicher Lasersysteme ist immer besonders spannend – die langfristigen Einzelprojekte enden aber irgendwann. Um uns breiter aufzustellen haben wir also vor einigen Jahren beschlossen, auch Lösungen für industrielle Anwendungen zu entwickeln. Darum haben wir uns mit Marc Löffler von der MBG in Verbindung gesetzt. Die Zusammenarbeit war von Anfang an offen und zielorientiert. Wir haben sehr vom Know-how der MBG profitiert und die konstruktive Beratung kommt uns auch weiterhin zugute. Und natürlich hat die stille Beteiligung unser Eigenkapital gestärkt und unsere Finanzierungsstruktur insgesamt verbessert.

Ausblick

Mit dieser Unterstützung konnten wir 2014 in den Wissenschafts- und Technologiepark Hannover umziehen und die Produktion unserer industriellen Lasersysteme aufbauen. Unser stetiges Wachstum werden wir langfristig fortsetzen. Dem Innovationsstandort Niedersachsen bleiben wir auf jeden Fall treu."

Die richtigen Partner machen vieles möglich

„Bei der Finanzierung innovativer Start-ups erlebt man täglich Neues. Dass eines unserer Portfoliounternehmen es mit der Relativitätstheorie aufnimmt, ist auch für uns ein Novum. Es freut uns besonders, dass die neoLASE im Verbund mit anderen niedersächsischen Instituten zu dieser herausragenden Leistung beitragen konnte. Einmal mehr zeigt sich: Mit den richtigen Kooperationspartnern ist (fast) alles möglich – in der Wissenschaft wie in der Finanzwelt."

Marc Löffler, Beteiligungsmanager bei der MBG

→ neoLASE GmbH

Entwicklung, Aufbau und Vertrieb von Lasersystemen
Gründung: 2007
Unternehmenssitz: Hannover
Geschäftsführung: Dr. Maik Frede

www.neolase.com

Banker Frühstücke
im Frühjahr 2016
neu eingedeckt

Seit 2011 bieten wir Ihnen mit dem **Banker-Frühstück** der NBB/MBG eine Plattform zum Austausch über aktuelle Themen der Unternehmensfinanzierung. Im Herbst 2015 haben wir das Format neu aufgelegt. Die ersten Veranstaltungen in Braunschweig und Osnabrück stießen auf reges Interesse. Weil sie so erfolgreich waren, haben wir uns entschlossen, die Veranstaltungen ab Februar 2016 landesweit durchzuführen. Die ersten Stationen waren Göttingen, Hameln, Harburg und Achim. Schwerpunkt: Finanzierung von Unternehmensnachfolgen. Martin Neumann, Leiter Bürgschaften, und Andreas Schramm, Leiter Beteiligungen, laden zur interaktiven Diskussion beim Banker-Frühstück ein und stellen passende Finanzierungsmöglichkeiten vor. Freuen Sie sich auf die Kaffeespezialitäten eines Baristas und profitieren Sie vom Finanzierungs-Know-How der NBB und MBG.

» Nächste Termine «

8. März 2016	8:15 – 10:00 Uhr	City Club Hotel, **Oldenburg.**
9. März 2016	8:15 – 10:00 Uhr	Hotel am Wasserfall, **Lingen.**
15. März 2016	8:15 – 10:00 Uhr	im Vila Vita Burghotel, **Dinklage.**
16. März 2016	8:15 – 10:00 Uhr	in Köhlers Forsthaus, **Aurich.**

Weitere Informationen erteilt Ina Stappenbeck, unter stappenbeck@nbb-hannover.de

Impressum
Niedersächsische Bürgschaftsbank (NBB) GmbH
Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Niedersachsen (MBG) mbH
Hildesheimer Straße 6, 30169 Hannover
Telefon: (0511) 337 05-0
Telefax: (0511) 337 05-55

Bestellen können Sie unseren Report unter:
http://www.nbb-hannover.de/kontakt.php/Newsletter/

Rainer Breselge, Detlef Siewert
E-Mail: info@nbb-hannover.de
info@mbg-hannover.de
Internet: www.nbb-hannover.de
www.mbg-hannover.de

Redaktion und Layout:
insignis Agentur für Kommunikation GmbH (GPRA)
www.insignis.de

Bildnachweise:
Sebastian Dorbrietz/MOODMOOD; Shutterstock: Kinga, Anastasia Ness; Championfoto; Bürgschaftsbank BW; neoLASE GmbH; Marktkontor GmbH; Hannoversche Volksbank